



## Baccalauréat Professionnel 3 ans COMMERCE

### L'élève titulaire du BAC Pro Commerce :

est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale : sédentaire ou non, alimentaire ou non alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre service ou en vente assistée afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

### Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité à :

- participer à l'approvisionnement,
- vendre, conseiller et fidéliser,
- participer à l'animation de la surface de vente,
- assurer la gestion commerciale.

Enseignements	Horaire	Horaire	Horaire
	1 <sup>ère</sup> année	2 <sup>ème</sup> année	3 <sup>ème</sup> année
Enseignement professionnel	15 H 30	13 H 30	13 H 30
Accompagnement personnalisé	1 H 30	1 H 30	1 H 00
Prévention Environnement Santé	1 H 00	1 H 00	1 H 00
Français	2 H 30	4 H 00	3 H 30
Mathématiques	2 H 00	3 H 00	3 H 00
Histoire géographie	1 H 30	2 H 00	1 H 30
Langue vivante 1 (anglais)	3 H 00	2 H 00	2 H 30
Langue vivante 2 (espagnol)	1 H 00	1 H 00	1 H 30
Education artistique	1 H 00	2 H 00	1 H 00
Education Physique et Sportive	2 H 00	3 H 00	3 H 00
<b>PERIODES DE FORMATION EN ENTREPRISE</b>	6 semaines	8 semaines	8 semaines

#### PROFILS

- Goût du contact
- Goût de la communication
- Sens de la gestion et de la communication
- Connaissance de l'outil informatique
- Travail en équipe
- Maîtrise de l'expression écrite et orale

#### DÉBOUCHÉS

- Assistant de vente
- Conseiller de vente
- Vendeur
- Vendeur spécialisé

#### POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS Management des Unités Commerciales